

# ANMELDUNG

Industrie- und Handelskammer Halle-Dessau  
Geschäftsfeld International  
Franckestraße 5  
06110 Halle (Saale)

Fax: 0345 212644-274  
E-Mail: [bstodtko@halle.ihk.de](mailto:bstodtko@halle.ihk.de)

An dem „Wirtschaftstag USA“, Freitag, den  
24. November 2017

- nehme ich teil.  
 möchte ich ab 13.00 Uhr ein individuelles

Gespräch mit:

\_\_\_\_\_  
Titel, Name, Vorname

\_\_\_\_\_  
Funktion

\_\_\_\_\_  
Unternehmen

\_\_\_\_\_  
Straße

\_\_\_\_\_  
PLZ, Ort

\_\_\_\_\_  
Telefon

\_\_\_\_\_  
E-Mail

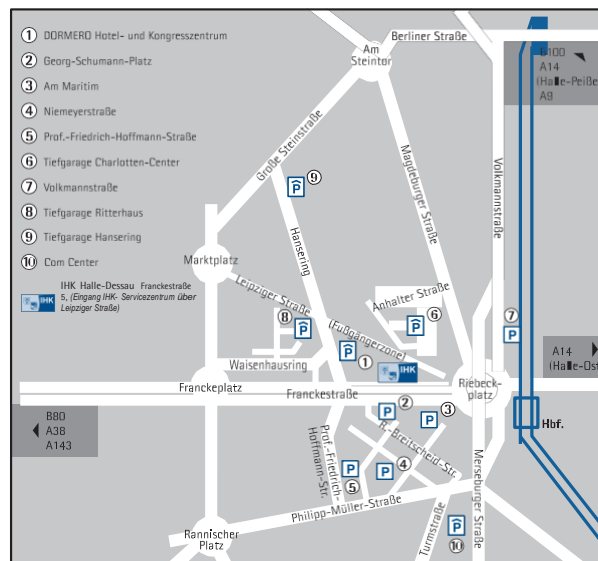
\_\_\_\_\_  
Unterschrift, Datum

Bitte beachten Sie, dass IHK-Veranstaltungen durch Medien begleitet werden. Durch Ihre Teilnahme erklären Sie Ihre Einwilligung in die Abbildung Ihrer Person einschließlich einer etwaigen Veröffentlichung.

# ORGANISATIONSHINWEISE

- Anmeldung**                      Bitte senden Sie Ihre Anmeldung bis zum 17. November 2017 an uns zurück. Die Teilnehmerzahl ist begrenzt. Die Registrierung erfolgt nach Reihenfolge der Anmeldung.
- Veranstaltungsort**                IHK Halle-Dessau  
Ludwig-Wucherer-Saal  
Franckestraße 5  
06110 Halle (Saale)
- Teilnahmeentgelt**                Diese Veranstaltung ist kostenfrei.
- Auskünfte zur Veranstaltung**                IHK Halle-Dessau  
Geschäftsfeld  
International  
Birgit Stodtko  
Tel. 0345 2126-274  
Fax 0345 212644-274  
[E-Mail: bstodtko@halle.ihk.de](mailto:bstodtko@halle.ihk.de)

## Anfahrtsskizze und Parkmöglichkeiten



Fotонаchweise: Comstock Images/ThinkstockPhotos

# EINLADUNG

## Wirtschaftstag USA

"Chancen ergreifen -  
Risiken minimieren"

24. November 2017



Rödl & Partner

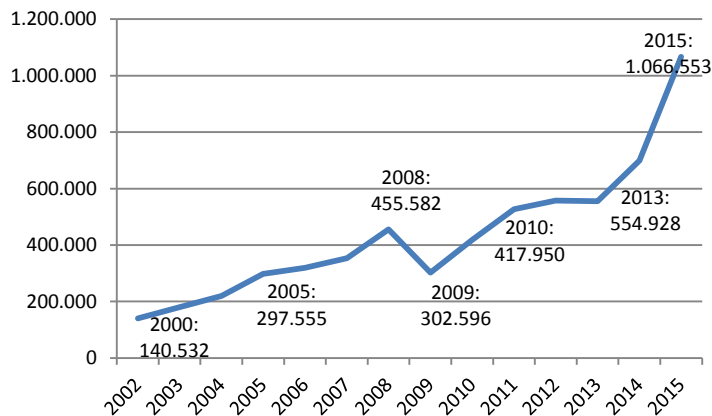


Die USA haben sich innerhalb kürzester Zeit zum drittgrößten Außenhandelspartner Sachsen-Anhalts entwickelt.

Lagen die USA 2013 bei den Ausfuhren mit 557 Millionen Euro noch auf Rang zehn der Exportstatistik, kamen sie mit rund 1,1 Milliarden Euro zwei Jahre später bereits auf Platz drei der Exportstatistik. Unternehmen aus Sachsen-Anhalt verkaufen vor allem chemische und pharmazeutische Erzeugnisse, elektronische und optische Erzeugnisse sowie Metalle und Maschinen in die USA.

Der US-Markt ist aufgrund seiner Größe einer der attraktivsten Märkte weltweit und er wächst stetig. Nicht zuletzt deshalb ist er hart umkämpft. Ihn zu erobern erfordert eine umfassende Vorbereitung, denn er ist in rechtlicher, steuerlicher aber auch interkultureller Hinsicht sehr speziell und folgt eigenen Spielregeln.

**Ausfuhr LSA - USA in Tsd. EUR**



09.00 Uhr **Registrierung**

09.30 Uhr **Eröffnung und Begrüßung**

09.40 Uhr **USA – das Land der (un)begrenzten Möglichkeiten**

- Aktuelle wirtschaftliche Entwicklung
- Erfolgfelder und Chancen für deutsche Unternehmen; Dos and Don'ts beim Markteintritt

10.10 Uhr **Vertrieb- Montage – Niederlassung- Haftung**

- Welche Vertriebsmodelle funktionieren?
- Montagen – Hürden für den Maschinen- und Anlagenbauer
- Wie baue ich eine Tochtergesellschaft richtig auf?
- Haftpflichtfälle aus der Praxis – wo wird das Geld verloren?

11.00 Uhr **Versicherungsrisiken in den USA**

- Cyber und Diskriminierungs-Risiken, Directors & Officers-Haftung und die Komplexität der Arbeitgeberhaftpflicht
- Unterschiede in der Haftung und im Marktumfeld zwischen Deutschland und den USA

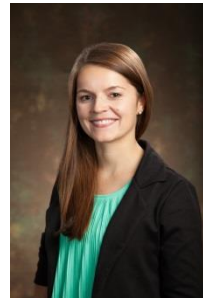
11.40 Uhr **Die unvereinigten Steuerstaaten von Amerika**

- Steuern in den USA – Überblick
- Oft unterschätzt: das Betriebsstättenrisiko
- Die steuerlich optimale Rechtsform
- Steuerbelastung bei grenzüberschreitender Tätigkeit
- Verrechnungspreise
- Sales & Use Tax

gegen 12.30 Uhr **Imbiss und Networking**

**Ab 13 Uhr Einzelgespräche mit den Referenten möglich, wir bitten um Anmeldung.**

**Jessica Ferkllass**  
**Manager, Consulting Services**  
**AHK USA-Chicago**



Jessica Ferkllass berät bei der AHK USA-Chicago als Manager, Consulting Services deutsche Unternehmen beim U.S.-Markteinstieg. Sie leitet die Transatlantische Cluster Initiative mit Förderung des BMWi, und betreut u. a. Projekte von einzelnen Unternehmen, unter anderem aus den Bereichen: Einzelhandel, Gesundheitswesen, Maschinenbau, Energiewesen, E-Commerce.

**Ralf Rüdensburg**  
**PrinCipal**  
**Rödl & Partner, Atlanta, Georgia**



Ralf Rüdensburg ist als Wirtschaftsprüfer, Steuerberater und Rechtsanwalt zugelassen und seit vielen Jahren in den USA tätig. Er hat sich auf die Beratung von Unternehmen aus dem deutschsprachigen Raum, die in den USA tätig sind oder dort tätig werden möchten, spezialisiert.

**Torsten Fütterer**  
**Head of International Dept.**  
**Dr. Friedrich E. Hörtkorn GmbH**



Torsten Fütterer leitet seit 2004 beim Versicherungsmakler Dr. Friedrich E. Hörtkorn GmbH in Heilbronn die Auslandsabteilung. Im Rahmen seiner beruflichen Tätigkeit beschäftigt sich Herr Fütterer insbesondere mit den Besonderheiten des US-Haftungsrechts, dem Thema Compliance sowie der Steuerung und Kontrolle internationaler Risikomanagement-Lösungen.